

BRANCHLESS BANKING UNTUK MENINGKATKAN FINANCIAL INCLUSION:

Mendorong Akses Perbankan untuk Lebih Pro-Poor

Bambang Widianto

Deputi Seswapres Bidang Kesra dan Penanggulangan Kemiskinan/ Sekretaris Eksekutif TNP2K

Jakarta, 23 September 2013.



1

STRATEGI KEUANGAN INKLUSIF UNTUK PERTUMBUHAN EKONOMI DAN PENANGGULANGAN KEMISKINAN

STRATEGI KEUANGAN INKLUSIF

Perluasan Akses terhadap Sumber Daya Keuangan Perlu Memperhatikan Kecocokan Produk Dan Segmen Masyarakat Yang Disasar

	- 6		Special Needs				
	Poor/Low Income	Productive poor/MSME	MWs	Remote	Non-poor		
Savings	No frills account (TabunganKu)		TKI savings &				
	PKH through savings (BRI)		remittance services				
	Mandatory no frills type account (e.g. TabunganKu) to banks/ NEW Tabunganku						
Credit		Cluster program					
		PNPM					
		KUR	KUR TKI				
Cicare		Linkage program	KOK TKI				
		Credit rating and establishment of					
		private credit bureau					
Savings + Credit		Link of TabunganKu to start up Ioan					
	Agent banking						
	Jamkesmas		TKI insurance				
Insurance	Microinsurance development						
	Jamkesmas - microinsurance link						
Savings + Credit + Insurance	Bundle insurance program (Credit/savings + insurance)						
Transfer facilities	G2P - Branchless banking link						
		Mobile money			Mobile banking		
Financial Education	Ayo ke Bank & 3P						
	Financial education b	by local government	Financial education				
		Financial education for SME	training for MWs & families				
	Financial education through intra-extra curriculuer activity for students (start at elementary & junior high school)						
	while senior high and university will be in the following stage						
Financial Identity Regulation		Financial Identity number					
	Financial Identity number						
	Single identity number (link between financial identity number and e-KTP)						
	Microinsurance regulation development						
	KYC Assessment to small value customer using outsoursing party						
	Regulation on Financial identity number						

On going
Will be
implemented

Potentially implemented

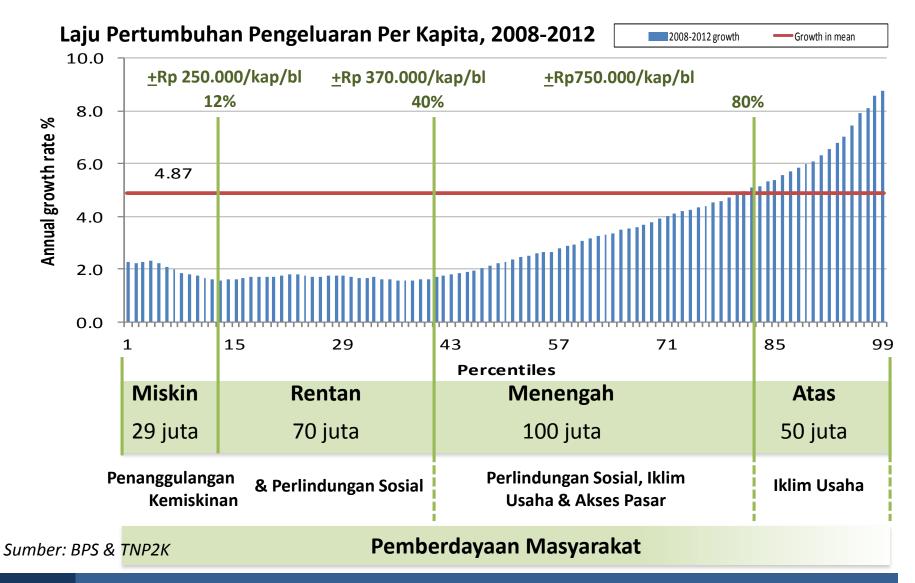
PERAN INDUSTRI MIKRO DAN KECIL

Perusahaan Mikro dan Kecil Mempekerjakan 41 Juta Pekerja

Kategori	Jumlah Perusahaan	Pesentase (%) Perusahaan	Jumlah Pekerja	Pesentase (%) Perkerja
Mikro dan Kecil	22,515,794	99.03	41,656,198	83.87
Menengah dan besar	208,887	0.92	7,811,843	15.73
Tidak terkelasifikasikan	12,107	0.05	202,126	0.41
TOTAL	22,736,788	100.00	49,670,167	100.00

Sumber: Sensus Ekonomi 2006 (BPS)

EMPAT KELOMPOK PENDUDUK dengan kebutuhan yang berbeda

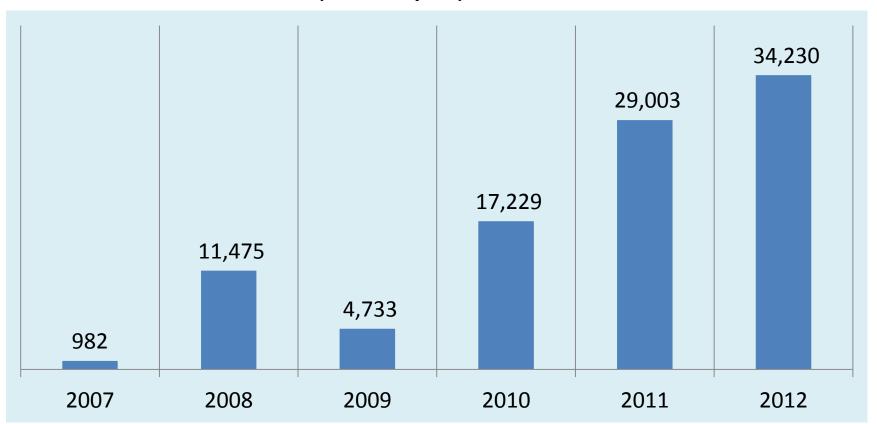


AKSES PERBANKAN DARI PRESPEKTIF USAHA MIKRO DAN KECIL

REALISASI KUR

Selama 2009-2012: Realisasi, Total Debitur, maupun Rata-Rata Kredit per Debitur KUR mengalami peningkatan. Pada tahun 2012, proporsi KUR Mikro adalah 48,9%.

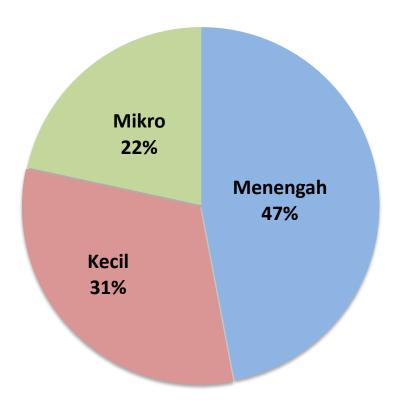
Realisasi Per Desember 2012 (Miliar Rupiah)



Sumber: Komite Kebijakan KUR, Menko Perekonomian

AKSES KUR UNTUK UMKM

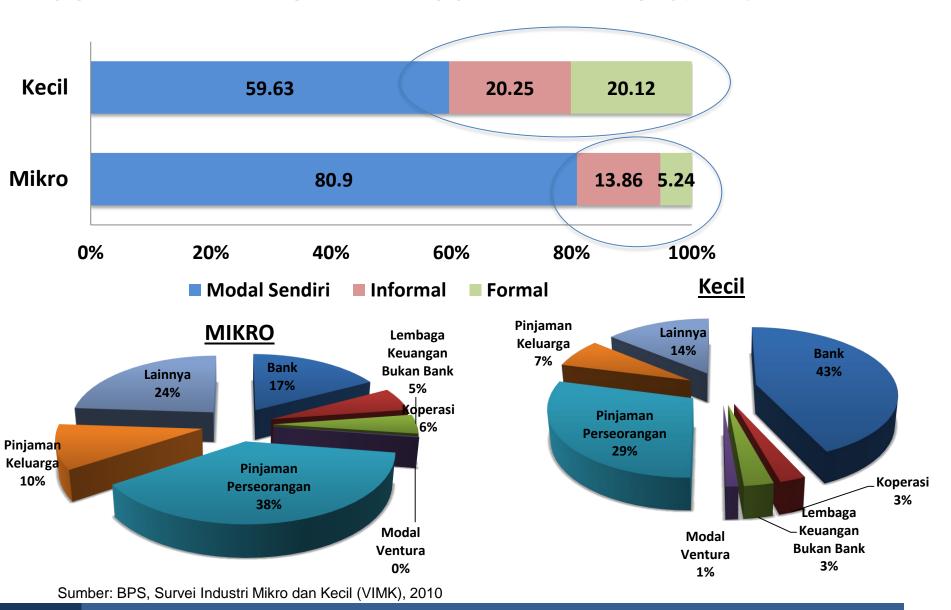
Pangsa KUR berdasarkan Ukuran Usaha



- Kredit UMKM sebesar
 19,6% dari total kredit
- KUR diterima oleh
 Industri Mikro sebesar
 22%, sedangkan industri
 kecil sebesar 31%.
- NPL dari KUR adalah
 4,11%, lebih rendah dari standar perbankan 5%

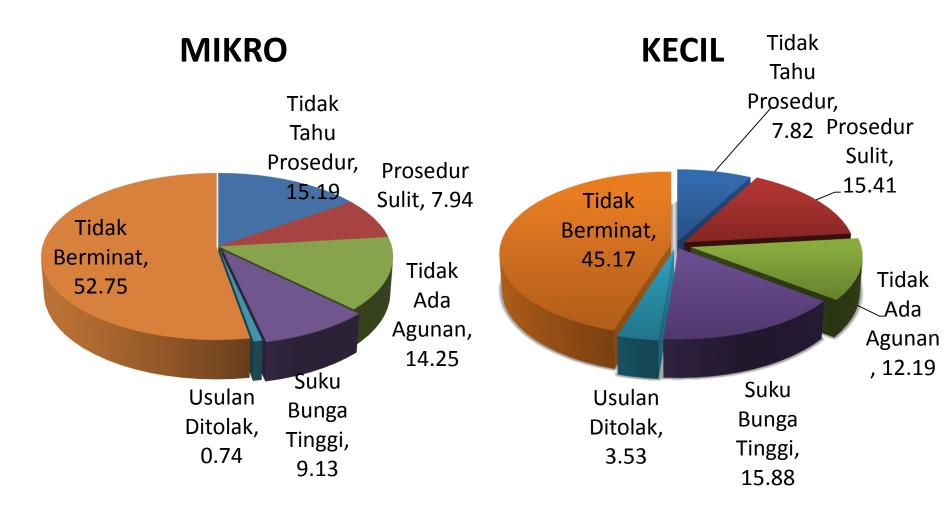
Sumber: Bank Indonesia, Agustus 2012

SUMBER PERMODALAN USAHA MIKRO & KECIL





ALASAN TIDAK/BELUM PERNAH MEMINJAM DARI BANK

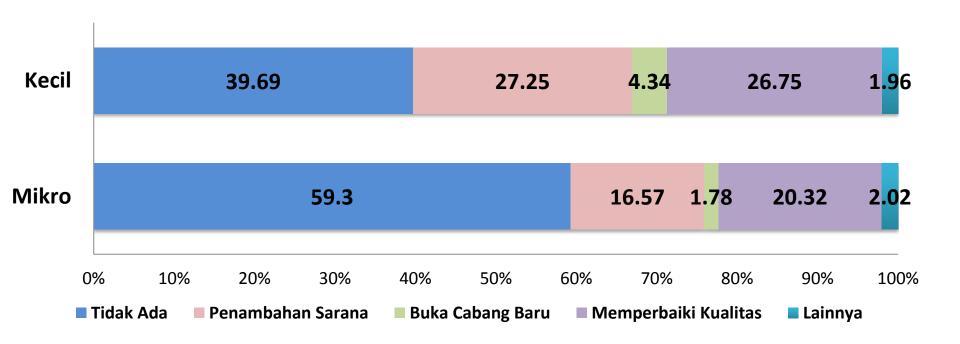


Sumber: BPS, Survei Industri Mikro dan Kecil (VIMK), 2010



ORIENTASI KE DEPAN PELAKU USAHA MIKRO & KECIL

Hampir 60% industri mikro tidak memiliki rencana pengembangan setahun kedepan, sementara, industri kecil sekitar 40%.

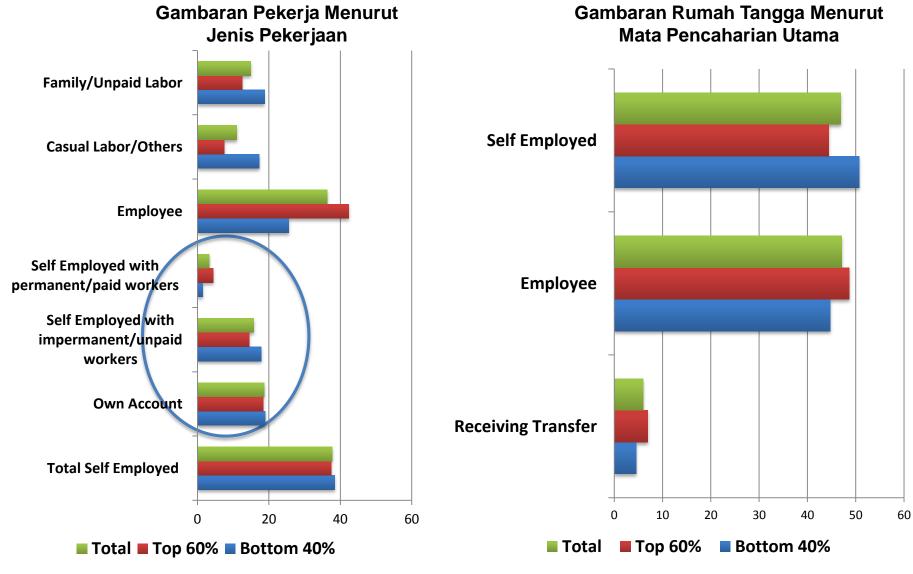


Sumber: BPS, Survei Industri Mikro dan Kecil (VIMK), 2010

3

AKSES PERBANKAN DARI PRESPEKTIF RUMAH TANGGA

POTENSI SISI PERMINTAAN KUR?

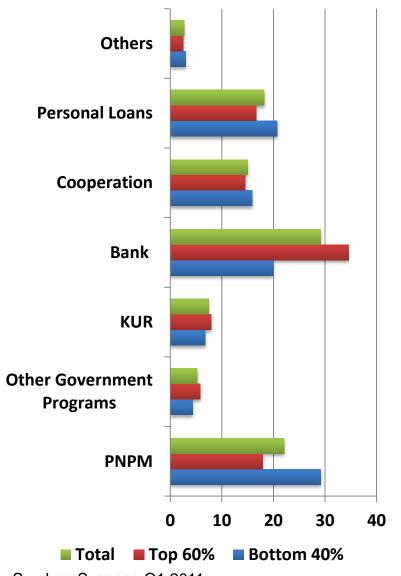


Sumber: Susenas Q1 2011 Perorangan

Rumah Tangga



SUMBER KREDIT USAHA UNTUK RUMAH TANGGA



- Dari RT yang menerima kredit usaha,
 7.52% di antaranya menerima KUR.
- Pada RT dengan pengeluaran 40% terendah: 6.76%, sementara pada RT dengan pengeluaran 60% tertinggi 7.89%.
- Proporsi ini menempati posisi kelima di bandingkan dengan sumber kredit usaha lain.
- Secara umum, tiga sumber kredit usaha terbesar adalah Bank (selain KUR), PNPM dan Pinjaman Perseorangan.
- Untuk RT dengan pengeluaran 40% terendah, sumber kredit usaha terbesar adalah PNPM, Pinjaman Perseorangan dan Bank.

Sumber: Susenas Q1 2011



KARAKTERISTIK RUMAH TANGGA PENERIMA JASA KEUANGAN

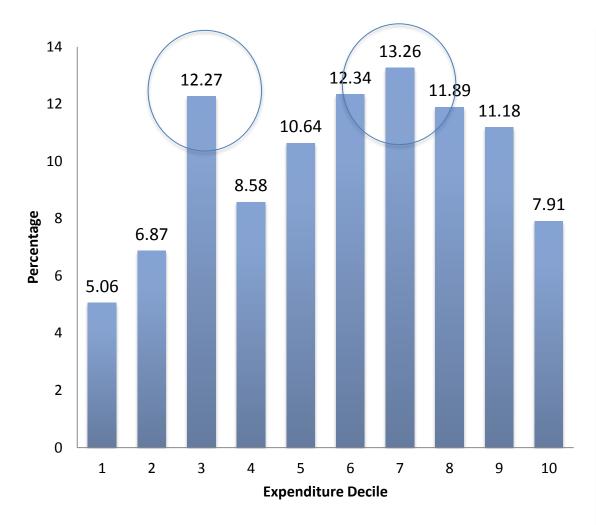
Secara umum, peminjam KUR berasal dari RT dengan karakteristik lebih "baik" dari RT peminjam sumber lain, tetapi karakteristik peminjam KUR lebih rendah di banding dengan peminjam kredit Bank.

			PNPM dan		Tidak
Karakteristik	KUR	Bank	Bansos	Lain-lain	Menerima
			Lainnya		Pinjaman
Rata-rata Lama Sekolah Kepala					
Rumah Tangga (Tahun)	4.66	5.70	3.40	3.54	3.80
Pengeluaran Per-kapita (Ribu					
Rupiah)	657	913	517	580	631
Tingkat Kemiskinan (%)	4.81	2.90	12.22	7.40	11.46
Jumlah Anak (Jiwa)	1.88	1.82	2.02	1.75	1.65
Luas Rumah(m2)	20.80	23.62	16.76	19.79	20.62
Observasi	603	2171	2790	2825	63543

Source: Susenas Q1 2011



KINERJA TARGETING KUR: SEBERAPA BAIK KUR MENSASAR KALANGAN MISKIN?



■ Distribution of KUR Recipients based on Expenditure Decile

Sumber: Susenas Q1 2011

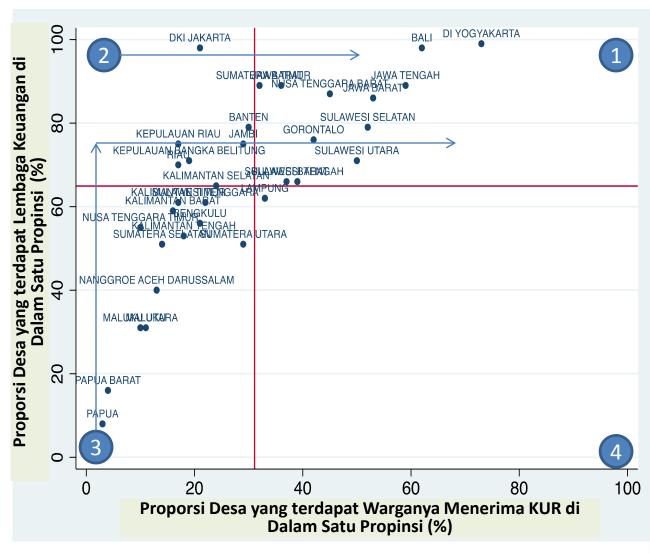
- Sasaran dari KUR adalah Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah dan Koperasi (UMKMK) yang feasible tetapi non-bankable
- Karena berbasis usaha, tidak ada target spesifik terkait tingkat pengeluaran RT dalam program KUR
- KUR diakses oleh RT di seluruh decile pengeluaran. Dari seluruh penerima KUR 32.78% adalah RT dengan tingkat pengeluaran 40% terendah
- Dengan data Susenas, tidak dapat di tentukan apakah RT menerima KUR Mikro atau KUR Retail
- Bimodal menunjukkan akses ke KUR Mikro dan KUR Retail.





PERANAN BRANCHLESS BANKING DALAM PERLUASAN ASKES PERBANKAN

KETERSEDIAAN FASILITAS DAN PEMANFAATAN KUR



- Ketersediaan Lembaga
 Keuangan berkorelasi
 tinggi dengan akses pada
 KUR
- PeningkatanPemanfaatan Kur:
 - Kuadran 2: Pemanfaatan
 KUR untuk beberapa
 daerah yang berada di
 kuadran ini dapat
 dilakukan melalui
 perluasan akses KUR
 - Kuadran 3: Untuk
 beberapa daerah di
 kuadran ini perluasan
 pemanfaatan KUR dapat
 dimulai dengan
 peningkatan jumlah
 institusi keuangan
 penyalur KUR

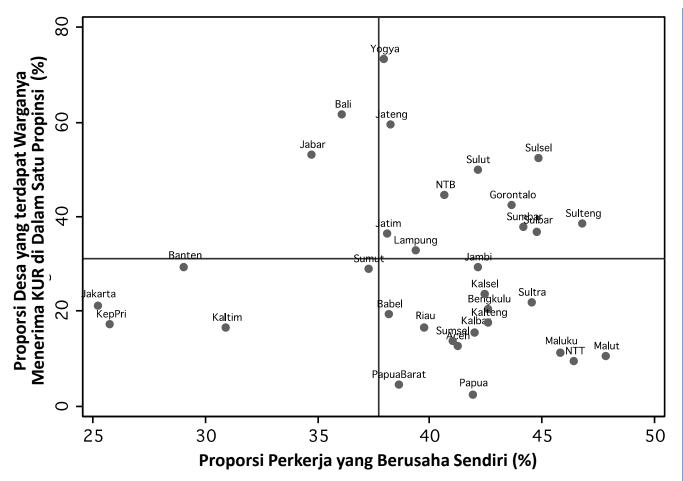
Source: Podes 2011, Garis Horisontal dan vertikal menunjukkan rata-rata nasional



KARAKTERISTIK DAERAH YANG LEBIH BERPELUANG MEMPEROLEH KUR

- Di daerah-daerah yang lebih mudah di jangkau
 - Semakin dekat ke Pusat
 Kecamatan
- 2. Di daerah-daerah yang relatif lebih "maju"
 - → Semakin baik infrastruktur
- Di daerah yang mengandalkan perdagangan sebagai kegiatan ekonomi

POTENSI PERMINTAAN DAN PENAWARAN KUR



Sumber: Dihitung berdasarkan Podes 2011 (Proporsi Desa yang terdapat Warganya Menerima KUR di Dalam Satu Propins)i, Susenas Q1 2011 (Proporsi Perkerja yang Berusaha Sendiri)., Garis Horisontal dan vertikal menunjukkan ratarata nasional.

- Di beberapa propinsi dengan potensi permintaan yang tinggi, "penawaran" KUR juga tinggi
- Sementara, ada
 beberapa daerah
 dimana potensi KUR
 tinggi, tetapi
 Penerima KUR sedikit.
- Ekspansi KUR ke daerah dengan potensi permintaan tinggi (bagian kanan bawah), akan berdampak pada penanggulangan kemiskinan.



5 KESIMPULAN

KESIMPULAN

Arah Perbaikan Akses Perbankan Melalui Branchless Banking:

- → Memperluas jangkauan lembaga keuangan terutama pada daerah yang minim lembaga keuangan dan terpencil.
- → Mengembangankan *branchless banking* di daerah-daerah yang belum terjangkau oleh kantor bank.
- → Menyasar daerah yang memiliki kegiatan ekonomi utamanya perdagangan.
- → Menyasar daerah yang memiliki proporsi pekerja berusaha sendiri yang lebih tinggi.
- → Menyasar daerah yang memiliki infrastruktur yang relatif lebih baik.
- → Mendorong penguatan usaha mikro dan kecil.
- → Dalam rangka *Financial Inclusion*, menyalurkan program bantuan sosial melalui lembaga keuangan.



